

Fundraising und Förderprogramme

Die Förderprogramme v.a. der Europäischen Union gelten als sehr kompliziert - und nur für große Organisationen. Sie sind jedoch oft besser als ihr Ruf - in der neuen Förderperiode 2014-2020 finden sich auch viele Töpfe für Neulinge - mit durchaus realistischen Förderchancen.



Mitglied im Beraternetzwerk des



FUNDRAISING

Fundraising ist ein strategischer Entwicklungsprozess für Organisationen und Initiativen—mit welcher Idee, mit welchen Partnern und mit welchem Fundraising-Mix gelingt ein erfolgreiches Projekt, das auch nachhaltig der Organisation dient?

Ich unterstütze Sie gerne bei allen Aspekten des Fundraisings!

Fundraising-Zyklus

- ▶ **Projektidee:** Entwicklungsziele der Organisation, Andockfähigkeit an politische Schwerpunktsetzungen / Förderfähigkeit. LOGFRAME als übergreifendes Projektentwicklungs-Tool.
- ▶ **Institutional Readiness:** Erfahrungen, Ressourcen und Strukturen als Voraussetzungen
- ▶ **Kooperationspartner:** Ziele möglicher Geldgeber, Kommunikation, Fördermittelrecherche
- ▶ **Antragstellung / PR:** je nach Instrument—Unterstützer gewinnen
- ▶ **Projektmanagement:** Projekte effektiv nach Maßgabe umsetzen, Finanzmanagement und Abrechnen
- ▶ **Nachhaltigkeit und Evaluation:** Keine Projektlaichen mehr—kontinuierlicher Lern- und Reflektionsprozess

Fundraising-Instrumente—der Mix macht's!

- ▶ **Fördermittel** auf allen Ebenen—Europäische Union, Bundesmittel, Landesmittel, kommunale Mittel
- ▶ **Stiftungen** gewinnen
- ▶ **Spenden / Sponsoring:** Spendenmarketing und professionelle Ansprache von Unternehmen
- ▶ **Crowdfunding und Crowdinvesting**
- ▶ **Zeitspenden:** Ehrenamtliches Engagement generieren

Meine Leistungen

- ▶ **Mit-entwickelnd:** Intensive Begleitung durch einen kompletten Fundraising-Zyklus
- ▶ **Beratend:** An einzelnen Stellen unterstützend
- ▶ **Operativ:** Schreibe nach Ihre Angaben einen Antrag oder entwickle ein umsetzungsfähiges Fundraising-Konzept.
- ▶ **Schulend und begleitend:** Training und Coaching für Fundraising-zuständige in Ihrer Organisation

Als zertifizierter Berater bei IBWF/BAFA sind die meisten meiner Beratungen bis zu 80% förderfähig. (BMW, Förderung unternehmerischen Know-hows)

Kompetenzen/Ausbildung

- ▶ Zertifizierter EU-Fundraiser (emcra Berlin)
- ▶ Zahlreichen Fachtagungen und Fortbildungen zu Fundraising
- ▶ Umfangreiche pädagogische und didaktische Fortbildungen

Erfahrungen

- ▶ 10jährige Berufserfahrung mit Fördermitteln (Land, Bund, EU, Stiftungen) und Fundraising für Jugend im BUND Berlin
- ▶ 12jährige Beratungserfahrung für Organisationen aus unterschiedlichen Kontexten



Tobias Döppe

**Fördermittel
Organisationsentwicklung
Training**

c/o projekt:raum
Warnowufer 29
18057 Rostock

<http://tobias-doepp.de>

0176 - 55 31 48 57 | kontakt@tobias-doepp.de